

# **LA RECOGIDA DE HONGOS COMO FUENTE DE EMPLEO ESTACIONAL EN EL MEDIO RURAL: EL CASO DE LA COMARCA DE GUARDO (PALENCIA)**

## **AUTORES Y DIRECCIÓN:**

E. BÁSCONES<sup>1</sup>; P. MARTÍNEZ-ZURIMENDI<sup>2</sup>

(1) Concejalía de Medio Ambiente del Ayuntamiento de Guardo  
Paseo del Ayuntamiento, 6. 34880 Guardo (Palencia); Telf. 979 85 00 76 Fax: 979 85 13 47  
e-mail de contacto: [ebascones@yahoo.es](mailto:ebascones@yahoo.es)

(2) Departamento de Producción Vegetal y Silvopascicultura  
E.T.S. de Ingenierías Agrarias. Universidad de Valladolid  
Avda. de Madrid, nº 57. 34007 PALENCIA; Telf. 979 10 84 25 Fax: 979 10 84 40  
e-mail de contacto: [mzurimen@pvs.uva.es](mailto:mzurimen@pvs.uva.es)

## **RESUMEN:**

La realización de encuestas para intentar conocer el mercado de los hongos en la zona del entorno de Guardo, ha permitido que los propios involucrados en la recolección y el comercio de las setas hayan podido expresar sus opiniones sobre el comercio de estos productos, sobre los precios de los mercados, sobre la realización de cotos en determinados montes o sobre la posible instalación de una industria en la zona que posibilitara la creación de puestos de empleo y permitiera disminuir el número de intermediarios, enriqueciendo a los propios habitantes de los pueblos.

## **SUMMARY:**

Carrying out interviews to get to know the comercial harvest of wild fungi in the nearby Guardo, made possible that people who harvest forest fungi commercially express their own opinions about the comercial of these products, about market prices, regulation of mushrooms collecting in some forests, or about the installation of a mushroom industry in this area which could improve the number of jobs and reduce the number of intermediaries, making benefits stay in these villages.

## **PALABRAS CLAVE:**

Recolectores locales, entrevistas, mercado de hongos, industria conservera.

## **KEY WORDS:**

Gatherers, interviews, mushroom market, mushroom industry.

## **INTRODUCCIÓN:**

Los hongos son un recurso forestal no maderable de elevada importancia a nivel local y con un alto valor ecológico, forestal y social, que se caracterizan por la variabilidad, la dificultad en la predicción, su carácter efímero y perecedero que implica la no acumulación del recurso en el monte, y el desconocimiento de múltiples aspectos relacionados con su

comercialización, con las cantidades recolectadas, la sucesión micológica temporal, la influencia de ciertas prácticas en su regeneración, etc.

A pesar de este desconocimiento y de que se trata de un producto infrautilizado, las setas han dejado de ser motivo de afición de unos pocos para convertirse en una fuente de ingresos importante procedente de los bosques (ORIA DE RUEDA, 1989) y ser consideradas como un recurso de enorme potencial principalmente a nivel local, ya que supone una fuente de riqueza para la gente de las zonas rurales y además su explotación puede convertirse en una fuente adicional de empleo. Los hongos silvestres comestibles, además de su alto valor ecológico y forestal, tienen un componente económico que puede llegar a ser muy importante llegando a suponer un porcentaje bastante considerable sobre el valor total de los productos madereros (ORIA DE RUEDA, *et al.*, 1991).

A los problemas ya mencionados de la variabilidad de la población de setas en las zonas productoras a lo largo de las distintas temporadas (ARNOLDS y JANSEN, 1992), y la fugacidad en la producción de estas especies, se une el hecho de que la comercialización de los hongos funciona en gran parte como una economía sumergida, lo que dificulta tanto el estudio económico de este comercio como la regulación de los precios de venta en los puntos de origen, y ocasiona que los máximos beneficiarios de este comercio sean los intermediarios y no los habitantes de los pueblos. Una manera de aprovechar este recurso tan abundante en el entorno de Guardo (Palencia) de manera que los beneficios recaigan directamente sobre los habitantes locales, es la instalación de algún tipo de industria conservera o envasadora de hongos en el municipio, reduciéndose así el número de intermediarios, al mismo tiempo que se ayuda a resolver la problemática situación de desempleo existente en el municipio de Guardo en la actualidad.

### **OBJETIVOS:**

El objeto de la realización de este estudio es el conseguir recoger información acerca de la situación actual de este recurso en las zonas del entorno de Guardo, principalmente acerca de las cantidades que son normalmente recolectadas en estos montes y los precios a los que suelen llegar a venderse las distintas especies recogidas. Por otra parte, también se pretende conocer la acogida por parte de los que se dedican a la recolección y comercio de los hongos de la iniciativa de creación de una industria conservera de hongos en el municipio de Guardo.

### **MATERIAL Y MÉTODOS:**

Ante esta gran dificultad a la hora de establecer las características del mercado de las setas silvestres en sus puntos de origen, se optó por intentar conocer la opinión de los verdaderamente implicados en la recolección y el comercio de los hongos. Para tal fin, se adoptó la metodología propuesta por MARTÍNEZ DE AZAGRA, *et al.* (1995) realizándose una adaptación de las encuestas que se proponían en su trabajo. La realización de encuestas para intentar conocer el mercado de los hongos en la zona del entorno de Guardo, tuvo como principal objetivo, no sólo conocer las producciones existentes en estos montes, tarea de una gran dificultad, sino conocer la opinión de la gente que, bien con una finalidad gastronómica o de ocio, o bien con finalidad lucrativa, se dedica a la recolección o comercio de setas en algún momento del año. De esta manera, los propios involucrados en la recolección y el

comercio de las setas pudieron expresar sus opiniones sobre el comercio de estos productos, sobre los precios de los mercados, sobre la realización de cotos en determinados montes o sobre la posible instalación de una industria en la zona que posibilitara la creación de puestos de empleo y permitiera disminuir el número de intermediarios enriqueciendo a los propios habitantes de los pueblos.

La realización de encuestas se llevó a cabo a modo de comunicación personal, principalmente con los recolectores que posteriormente vendían los hongos, así como con los compradores locales de hongos y con el guarda forestal de la zona. La razón de encuestar principalmente a los recolectores que obtienen un beneficio económico de esta recogida radica en la necesidad de conocer las existencias de estos montes, la situación en la que se encuentra el mercado de los hongos en la zona estudiada, si realmente se recolectan cantidades suficientes como para instalar una industria, y ver si esta instalación sería bien recibida, si podría llegar a ser rentable y si el mercado es lo suficientemente grande. Por tanto, se elaboraron una serie de encuestas tipo, tanto para los recolectores, para los compradores locales y para el guarda forestal, las cuales los encuestados iban contestando a medida que transcurría la entrevista. Estas encuestas tipo se recogen en el anexo al final de este comunicado.

Poder contactar con recolectores que principalmente recogiesen hongos para su posterior comercialización fue una tarea bastante complicada, sobre todo en los primeros pasos. Esto se debe a que este comercio es considerado como un mercado negro, sin control alguno, cuyos beneficios son libres de impuestos, y que debido al creciente interés creado a su alrededor se ha convertido en algo celosamente guardado por los que tradicionalmente vienen dedicándose a la recolección de setas desde hace muchos años, tanto en la localización de los mejores setales, como en las cantidades que se llegan a comercializar. Por tanto, los primeros contactos fueron difíciles de conseguir ya que la gente de los pueblos era muy cauta a la hora de proporcionar los nombres de la gente que comercializaba con este recurso. Un primer contacto se realizó con un recolector que recogía hongos para su propio consumo y por afición, y que no quería decir quienes se dedicaban a comercializar con las setas, ya que consideraba este comercio como algo clandestino y bastante secreto, que debía ser llevado a cabo en las sombras.

Pero una vez contactados los primeros recolectores que comercializaban con el producto, estos se dieron cuenta de que las encuestas eran totalmente anónimas y su finalidad era la de informar de la situación de este producto en la zona, la posibilidad de potenciar su aprovechamiento y el conocimiento de la propuesta de instalación de una industria conservera en la zona. De esta manera fue más fácil poder contactar con más personas dedicadas a este mercado. Contactar con compradores fue lo más difícil ya que ningún recolector proporcionó el nombre de las personas que compraban su mercancía y fueron personas ajenas las que informaron de los nombres de algunas personas que se dedicaban a comprar hongos para venderlos en Barcelona o Bilbao. Finalmente se realizaron un total de ocho entrevistas a los recolectores de la zona, dos a los compradores locales, y por último una al guarda forestal.

En otra parte del trabajo en el que se enmarca este estudio sobre el recurso de los hongos, se realizaron encuestas a los desempleados de Guardo, en las cuales se intentaba reflejar la opinión de los desempleados a la hora de seleccionar el tipo de empleo en el que les gustaría trabajar. El modelo de encuesta realizado a los desempleados se encuentra en el anexo.

## RESULTADOS:

La mayoría de los recolectores encuestados se dedican a comercializar las setas recogidas aunque todos coinciden en su gran afición por este mundo y en lo mucho que disfrutan por el hecho de pasar un día en el campo cogiendo setas y si, además, obtienen un beneficio económico en el tema, mucho mejor. A pesar de este dato, los recolectores que más conocen acerca del mundo de los hongos son aquellos cuya finalidad es la de pasar un buen rato en el monte y degustar las setas posteriormente en sus casas o con los amigos, ya que la afición por este recurso les ha hecho investigar, leer libros e interesarse por todo lo que respecta a su biología, hábitat, gastronomía, etc. Los miembros de la Asociación Micológica del Alto Carrión también poseen un fin de investigación por lo que la recolección de hongos se convierte para ellos, además de en afición, en un afán de conocimiento sobre las especies que existen por los montes de los alrededores.

A pesar del desconocimiento general de este mercado se pueden deducir algunos datos de las encuestas realizadas, tales como las especies más recolectadas y los precios aproximados que llegan a alcanzar. El mayor mercado lo abarcan las especies de otoño entre las que destaca el *Tricholoma portentosum*, con precios de venta en torno a 1 €/Kg, el *Lactarius deliciosus* (3 €/Kg), los boletos (los primeros ejemplares de la temporada pueden alcanzar hasta 8 €/Kg) y la *Amanita caesarea*, de la que se recolecta poca cantidad pero que es la especie que mayores precios puede alcanzar, llegando hasta los 480 €/Kg en junio-julio. En la época de primavera es la blanquilla (*Tricholoma georgii*) la que es más valorada y recogida por la gente de estas zonas. Los primeros ejemplares de la temporada pueden alcanzar precios de hasta 180 €/Kg, mientras que al final de la temporada los precios bajan hasta los 12 €/Kg.

Otras opiniones recogidas en las encuestas realizadas a los recolectores y los compradores locales entrevistados se enumeran a continuación:

- Los recolectores coinciden en los bajos precios que obtienen de la venta de los hongos en comparación con los precios que alcanzan en los mercados de venta. La regulación de este aprovechamiento y la organización de los recolectores para establecer un precio común de venta mayor al actual son una posible solución a este problema.
- Existe también acuerdo con la falta de iniciativa comercial para otras especies de interés económico, que no se llegan a recolectar, y que podrían potenciarse con la creación de una conservera de hongos en la zona que realizase un suministro estacional de estas especies.
- Otra opinión generalizada es la falta de formación de los recolectores y el gran desconocimiento existente del mundo de los hongos que muchas veces provoca grandes destrozos en el monte o que cada año se pierdan grandes cantidades de especies susceptibles de aprovechamiento y comercialización. Esto hace necesario la promoción del conocimiento del mundo fúngico tanto en el ámbito botánico, como ecológico, y a nivel técnico y de gestión.
- Los compradores locales coinciden en la necesidad de una clasificación de las setas previa a la venta ya que así se consiguen mejores precios finales por el producto. Además, esta clasificación aumentaría la oferta de empleo del sector.

En cuanto a las encuestas a los desempleados del municipio de Guardo, éstas indican que las actividades forestales están muy bien consideradas, por debajo del sector servicios, pero por encima de sectores como la ganadería o la agricultura. Además, los trabajos industriales son los mejor considerados, principalmente en la industria relacionada con la explotación de la madera, seguida por otro tipo de industrias como la conservera de hongos.

## **DISCUSIÓN:**

La iniciativa de instalación de una industria conservera en la zona, fue muy bien acogida por parte de los entrevistados ya que se consideraba una manera de reducir el número de intermediarios y de aumentar los beneficios para los pueblos. Esta industria podría ser, o bien preparadora que limpie, clasifique y coloque las setas para la venta en fresco, o bien una industria conservera que incluso combinase la actividad de la conservación de los hongos para su venta posterior con la conservación de otros productos, como frutas u hortalizas, para abastecer el mercado cuando no exista producción de hongos. Ambos tipos de industria proporcionarían nuevos puestos de trabajo y crearían un tejido industrial de mayoristas, minoristas, transportistas e industrias procesadoras. De esta manera se reduciría el número de intermediarios aumentando los beneficios para los habitantes de la zona.

La creación de una industria también provocaría la elaboración de una normativa adecuada, entre cuyos objetivos destacaría el de establecer acotados o el de la regulación del comercio de las setas, provocando que los beneficios permanezcan en los pueblos objeto de la recolección. Con esta industria se aumentaría el valor añadido de los productos obtenidos aumentando los ingresos de estas zonas, al mismo tiempo que se proporcionaría una oferta continuada durante el año de la seta silvestre conservada industrialmente, con lo que aumentaría su consumo. Por otra parte, con esta industria se potenciaría el empleo y la diversificación industrial, se promocionarían los canales de transporte e incluso se aumentaría la oferta turístico-recreativa de la zona. La instalación de esta industria precisaría previamente de un estudio exhaustivo sobre las cantidades recolectadas, los precios de venta y los mercados a los que se destinarían las producciones.

## **CONCLUSIONES:**

La recolección del recurso de los hongos por parte de los habitantes de estas zonas tiene una acogida de enorme tradición, y son muchas las personas que se dedican a la recolección de hongos en las temporadas en que aparece este recurso. Además, la riqueza fúngica de estos territorios es enorme, con una gran diversidad de especies de gran producción. A su vez, el comercio de las especies que tradicionalmente se han vendido en estas zonas mueve al año grandes cantidades de dinero, las cuales podrían recaer en los habitantes locales si se eliminara el gran número de intermediarios con la creación de una industria conservera que sacara al mercado un producto de gran valor añadido.

Por otra parte, el escaso conocimiento de esta industria en la actualidad debido a su reciente expansión en nuestro país, unido al hecho de la estacionalidad de la seta silvestre, y al desconocimiento de los precios y el mercado actual, hace que este recurso no sea tan apreciado como lo es la madera cuya industria es mucho más conocida. No obstante, esta gran tradición de recolección de hongos existente en la zona de estudio, así como la acogida tan favorable proporcionada por los recolectores y compradores entrevistados, hacen pensar que

la instalación de esta industria sería una gran ayuda para frenar la actual problemática de desempleo existente en el municipio de Guardo.

### **AGRADECIMIENTOS:**

Nuestro agradecimiento a los técnicos y personal del Ayuntamiento de Guardo (Palencia) y al Centro Tecnológico I.T.A.G.R.A. (Universidad de Valladolid) que promovieron este estudio. A Miguel Nozal Calvo, Azucena García Lobato y a los integrantes del módulo de Medio Ambiente de la Escuela Taller de Guardo, así como a todos los que participaron a la hora de realizar las encuestas, por su apoyo y colaboración en la realización de este trabajo.

### **BIBLIOGRAFÍA:**

- ARNOLDS, E.; JANSEN, E. 1992. *New Evidence for Changes in the Macromycete Flora of the Netherlands*. Nova Hedwigia, 55 (3-4).
- MARTÍNEZ DE AZAGRA, A.; et al. 1995. *Estudio sobre la potencialidad de los diferentes usos del bosque para la creación de empleo en el medio rural de Castilla y León. La producción de mayor potencialidad: Hongos silvestres comestibles*. Iniciativa comunitaria ADAPT, Palencia.
- ORIA DE RUEDA J. A. 1989. *Silvicultura y ordenación de montes productores de hongos micorrizógenos comestibles*. Bol. Soc. Micol. Madrid, 13.
- ORIA DE RUEDA, J A; MARTÍNEZ DE AZAGRA, A; SALVADOR NEMOZ, L; 1991. *Ecología y productividad de Pleurotus eryngii (DC.:Fr.) Quél y Cantharellus cibarius Fr. en España*. Bol. Soc. Micol. Madrid, 15.

### **ANEXOS:**

A continuación se adjuntan el modelo de encuestas empleado para realizar las entrevistas, tanto a los recolectores de la zona, como a los compradores locales y al guarda forestal. En último lugar se adjunta el modelo de encuesta empleado para sondear la opinión de los desempleados de Guardo acerca de sus preferencias a la hora de trabajar en un determinado sector.

#### **ENCUESTAS A RECOLECTORES**

- 1.- NOMBRE (Opcional):
- 2.- DIRECCIÓN (Opcional):
- 3.- EDAD (Opcional o estimada):
- 4.- HONGOS PARA VENTA: Especies de hongos que recolecta para venta y donde los vende.
- 5.- TIPOS DE MONTE DONDE SE RECOLECTA: robledal, pinar joven o viejo, brezales, prados, etc.
- 6.- PRECIOS Y FECHAS: Precios a los que vende las setas, valor mínimo y en qué fecha, un valor medio y en qué fecha y un valor máximo y en qué fecha.
- 7.- RENDIMIENTOS EN RECOLECCIÓN: Cantidad media recogida (en Kg/jornada), récords de recolección.
- 8.- AÑOS QUE LLEVA RECOLECTANDO
- 9.- MEJORES TEMPORADAS
- 10.- COMPRADORES: Nombres de personas a los que vende las setas.
- 11.- HONGOS PARA CONSUMO PROPIO: Hongos que el recolector se lleva a su casa. Interesa respetar los nombres locales de las especies de setas. Razones de no recolectar otro tipo de hongos (¿los recolectaría si existiese mercado para su venta?).

**12.- OBSERVACIONES:**

- Recuerdo sobre el comienzo de la actividad setera de la zona
- Opinión sobre los precios de venta
- Cantidad total que recogen en una temporada en dinero o en Kg.
- Noticias sobre enriquecimiento (si algún vecino se ha hecho rico a cuenta de ello)
- Noción del número de personas que recolectan por la zona
- Opinión sobre los cotos de hongos, regulación del aprovechamiento
- En todas las encuestas el informador hará un comentario sobre el grado de fiabilidad de la información conseguida.

Encuesta realizada por:

Fecha:

**ENCUESTAS A COMPRADORES LOCALES**

1.- NOMBRE (Opcional):

2.- DIRECCIÓN (Opcional):

3.- HONGOS QUE COMPRA:

4.-COMARCA DE APROVISIONAMIENTO: Número de recolectores que le suministran y de qué zona; temporadas de compra.

5.- PRECIOS Y FECHAS:

6.- AÑOS QUE LLEVA COMPRANDO:

7.- DESTINO DE LOS HONGOS: Lugar geográfico e información sobre si se consumen frescos o si acaban en una conservera.

8.- OBSERVACIONES:

- Noción de la cantidad comprada por temporada y por especie
- Problemas que encuentra con la calidad de las setas (agusanadas, mal recogidas, muy sucias, percederas..)
- ¿Compraría otras especies diferentes si se las suministrasen los recolectores?
- Comentario sobre la fiabilidad de los datos de la encuesta

Encuesta realizada por:

Fecha:

**ENCUESTA A GUARDA FORESTAL**

1.- NOMBRE (Opcional):

2.- DIRECCIÓN (Opcional):

3.- HONGOS QUE MÁS RECOLECTA LA GENTE: Especies de hongos que recolecta para venta y dónde suelen venderse.

4.- ÉPOCAS DE APARICIÓN DE LAS ESPECIES MÁS APRECIADAS

5.- TIPOS DE MONTE DONDE SE RECOLECTAN: robleal, pinar joven o viejo, brezales, prados, etc. PRODUCTIVIDAD DE LOS MISMOS.

6.- PRECIOS QUE ALCANZAN EN LOS MERCADOS: Precios a los que vende las setas, valor mínimo y en qué fecha, un valor medio y en qué fecha y un valor máximo y en qué fecha.

7.- CANTIDADES DE RECOLECCIÓN Y DESTINOS:

8.- ZONAS DE MAYOR PRODUCCIÓN EN LOS MONTES:

9.- INCENDIOS QUE HAYAN AFECTADO LA PRODUCCIÓN:

10.- MEJORES TEMPORADAS:

11.- OBSERVACIONES:

- Recuerdo sobre el comienzo de la actividad setera de la zona
- Opinión sobre los precios de venta
- Noticias sobre enriquecimiento (si algún vecino se ha hecho rico a cuenta de ello)
- Noción del número de personas que recolectan por la zona
- Opinión sobre los cotos de hongos, regulación del aprovechamiento e instalación de industria conservera.

Encuesta realizada por:

Fecha:

## ENCUESTA A LOS DESEMPLEADOS DE GUARDO

- Edad:
- Sexo:
- Años de desempleo:
- Trabajos realizados anteriormente:
- Señale los campos en los que preferiría conseguir un puesto de trabajo y en qué grado:

	Nada	Poco	Mucho	Indiferente
Actividades forestales	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Actividades agrícolas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Actividades ganaderas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Otra industria, no forestal	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sector servicios	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

- Si la respuesta a los trabajos forestales ha sido nada o poco, establecer el porqué de preferir otro tipo de trabajos.
- Dados los siguientes puestos de trabajo en el ámbito forestal, tanto dentro de una industria de transformación como en las labores de campo, ordene los mismos en función de sus preferencias (del 1 al 7, siendo el 1 el de mayor preferencia):

- Trabajos selvícolas en el monte: podas, claras, cortas, etc.
- Industria de transformación de la madera
- Recogida de hongos durante la temporada en que aparecen
- Industria conservera de hongos
- Trabajos de apicultor en el campo
- Trabajos en una industria de conservación de miel y productos apícolas
- Servicio de guardería en las temporadas de caza

- De estas posibilidades dentro de los trabajos forestales, ¿preferiría trabajar dentro de una industria de transformación, en las labores del monte, o combinando ambos tipos de trabajo si la empresa lo estima oportuno? ¿Por qué?
- ¿Preferiría un puesto de trabajo fijo durante todo el año o trabajos esporádicos que supongan una ganancia de dinero cada cierto tiempo, como la recogida de hongos durante las temporadas en que aparecen? ¿Por qué?
- ¿Estaría dispuesto/a a realizar desplazamientos de hasta 60 Km. para acceder a su lugar de trabajo (realizar trabajos en el monte de tipo selvícola, recolección de hongos, etc.)? \_\_\_\_\_ ¿Qué condiciones pediría para realizar tales trabajos?
- ¿Una vez establecido en su puesto de trabajo, estaría dispuesto/a a crear su propia empresa en el sector que considere más adecuado a sus intereses o aficiones? \_\_\_\_\_ ¿Por qué?

COMENTARIOS DEL ENTREVISTADOR: Fiabilidad de la persona encuestada y de los datos proporcionados por la misma, aceptación de la encuesta, otros datos de interés, etc.